

RENCONTRES ACHETEURS VIETNAMIENS DE LA GRANDE DISTRIBUTION

6 au 9 juin 2011

Exporter vos produits au Vietnam

- Venez présenter vos produits et votre savoir-faire directement auprès des acheteurs vietnamiens de la grande distribution
- Rencontrez les acteurs français du secteur, bénéficiez de leur expertise et de leurs réseaux

LES RAISONS DE VOTRE PARTICIPATION

Un marché intérieur en pleine croissance

- **Démographie :**
 - Augmentation de la population : 87 millions aujourd'hui, 120 millions en 2030-2050
 - Urbanisation croissante : la population de Hanoi va doubler entre 2010 et 2050.
 - Une population jeune (âge médian : 24 ans) et attirée par les produits occidentaux
- **Pouvoir d'achat :**
 - 1/3 de la population urbaine à un revenu supérieur à 500 dollars par mois
 - L'inégale répartition des fruits de la croissance a permis l'émergence d'une classe très aisée à fort pouvoir d'achat

La grande distribution : des débouchés nouveaux

- **Un secteur en plein développement :**
 - 850 centres commerciaux et supermarchés sont recensés au Vietnam aujourd'hui
 - la grande distribution représente à l'heure actuelle 20 % du marché de la vente au détail
 - le chiffre d'affaires du marché de la vente au détail pourrait atteindre 85 milliards de dollars au Vietnam en 2012.
- **Une multitude d'acteurs :**
 - Le français BIG C (Groupe Casino) possède 14 hypermarchés
 - Le vietnamien Saigon Co possède 50 supermarchés et vise les 100 établissements pour 2015.
 - Citimart qui a repris les enseignes du japonais Family Mart compte 30 supermarchés dans son réseau

NOTRE PROPOSITION POUR REpondre A VOS BESOINS :

- Pré-validation de votre projet sur la base d'un cahier des charges établi par votre entreprise, de votre documentation commerciale et d'un entretien téléphonique visant à comprendre au mieux votre projet au Vietnam.
- Recherche de partenaires sur la base des informations préalablement recueillies par nos équipes commerciales multilingues. Réalisation d'une base de contacts ciblés et qualifiés.
- **La CCIFV mettra à la disposition de votre projet son réseau d'affaires implanté au Vietnam ainsi que nos contacts avec les entreprises françaises œuvrant dans le secteur.**
- Organisation d'un programme de rendez-vous avec les acteurs identifiés, qualifiés et sélectionnés.
- Gestion logistique de votre mission : réservation des hôtels, de voitures de location avec chauffeur, d'interprètes, etc.

LE PROGRAMME :

La mission se déroulera du 6 au 9 juin 2011

- **6 juin matinée** : Accueil des participants dans les locaux de la Chambre de Commerce et d'Industrie Française au Vietnam, à Ho Chi Minh Ville. Présentation du Vietnam et du secteur avec des experts et des représentants de la communauté d'affaires française au Vietnam
- **6 juin après midi** : Visite collective d'un hypermarché Big C. Rencontre avec les dirigeants. Présentation des circuits d'achat
- **7 juin matinée** : Rencontres collectives avec les responsables de Annam Group et Classic Fine Foods
-
- **7 juin après-midi / 8 juin matinée** : Programme de rendez-vous individuel personnalisé sur Ho Chi Minh avec les contacts identifiés pour votre entreprise par la CCIFV.
- **8 juin après midi** : Vol vers Hanoi
- **9 juin journée** : Programme de rendez-vous individuel personnalisé sur Hanoi

FRAIS DE PARTICIPATION :

1 900 € par entreprise pour la mission.

- Ce prix comprend : le séminaire d'accueil, la visite de site, la préparation et l'organisation des rendez-vous, la coordination de l'ensemble de vos déplacements (réservations...)
- Ce prix ne comprend pas : vos frais de déplacement, d'hébergement, d'interprétariat et de restauration ainsi que vos dépenses personnelles
- IMPORTANT : vous pouvez peut-être **bénéficier d'une aide financière** pour la conduite de ce projet. Renseignez-vous auprès du conseiller de la Chambre de Commerce et d'Industrie la plus proche de chez vous.

INSCRIPTION :

Confirmer dès à présent votre inscription en nous retournant par fax (84 4) 37 15 22 29 ou par mail (loic.muller@ccifv.org):

- Le « bulletin d'inscription » dûment rempli ;
- Le « cahier des charges » présentant le profil de votre entreprise et vos attentes sur le marché vietnamien ;
- Le « document commercial » de votre entreprise, présentant l'activité de votre société ainsi que vos produits, en langue locale ou à défaut en anglais.

VOS INTERLOCUTEURS :

Loic MULLER

Responsable de l'antenne d'Hanoi
Tél : (84 4) 37 15 22 29
Fax : (84 4) 37 15 22 30
E-mail : loic.muller@ccifv.org

Boi Quynh

Responsable appui aux entreprises
Tél : (84 8) 38 25 86 25
Fax : (84 8) 38 25 89 15
E-mail : bquynh.nguyendac@ccifv.org

CONDITIONS GENERALES :

- Les inscriptions, accompagnées du paiement de l'acompte, devront être envoyées au plus tard le 1^{er} mai 2011.
- Seule la réception du bulletin d'inscription dûment complété et le versement de l'acompte de départ permettent de valider la participation de la société.
- Les plaquettes et autres supports de communication devront être envoyés à la CCIFV avant le 8 mai 2011.
- La CCIFV se réserve le droit de refuser la participation d'une entreprise à la mission si elle estime, qu'au vu des résultats de la pré-validation, ses objectifs ne sont pas en accord avec le potentiel du marché vietnamien.
- La CCIFV ne peut en aucun cas s'engager sur un nombre prédéterminé de rendez-vous ni être tenue pour responsable des informations fournies par les prospectus ni des résultats des négociations commerciales engagées avec les partenaires potentiels.
- Annulation : le remboursement de l'acompte ne peut avoir lieu que si l'annulation est notifiée à la CCIFV au plus tard le 15 mai 2011.

CONDITIONS DE PAIEMENT :

- Paiement d'un acompte de 75% à l'inscription.
- Paiement d'un solde une semaine avant les rendez-vous

RENCONTRES ACHETEURS VIETNAMIENS DE LA GRANDE DISTRIBUTION ORGANISEE PAR LA CCIFV

Du 6 au 9 juin 2011

Bulletin d'inscription :

Nom/Prénom :

Fonction :

Raison sociale :

Forme juridique :

Adresse :

Téléphone :

Fax :

E-mail :

Site internet :

Activité de l'entreprise :

Souhaite participer à la mission « rencontres acheteurs vietnamiens de la grande distribution » organisée par la CCIFV.

Accepte les conditions générales d'organisation et de paiement de la mission.

Un chargé de mission de la CCIFV prendra contact avec vous dès la réception du bon de commande signé.

Le

A

Signature et cachet de l'entreprise